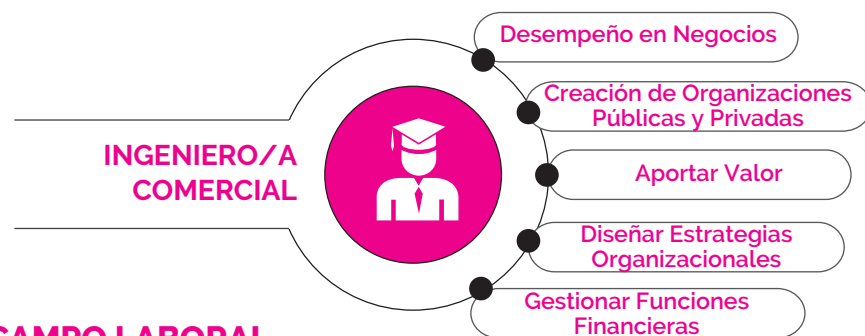


# INGENIERÍA COMERCIAL MENCIÓN ADMINISTRACIÓN

## PERFIL DE EGRESO

El **Ingeniero/a Comercial de la Universidad de Talca** es un profesional competente para desempeñarse en los ámbitos de los negocios y la economía. Se integra a una sociedad cada vez más compleja, puede contribuir a la creación y dirección de organizaciones públicas y privadas, logrando sus objetivos con sentido ético y aportando valor en una economía globalizada. Así mismo, puede desempeñarse en centros de estudios e investigación.

\*El perfil completo encuéntralo en: [www.admision.utalca.cl](http://www.admision.utalca.cl).



## CAMPO LABORAL

El Ingeniero Comercial de la Universidad de Talca estará capacitado para desempeñarse en las áreas de gestión de organizaciones privadas y públicas. Del mismo modo, contará con las herramientas y conocimientos necesarios para ejercer libremente su profesión y/o gestionar sus propios emprendimientos. Como Ingeniero Comercial te podrás desempeñar en diversas áreas propias de la gestión, entre las que destacan:

- Dirección estratégica.
- Evaluación privada y social de proyectos.
- Control y gestión de operaciones.
- Dirección de recursos humanos.
- Dirección financiera.
- Dirección de marketing.
- Estudios económicos.
- Investigación.

## PONDERACIÓN Y ARANCEL

NEM	RANKING	LYC	H.G Y C	CIENCIAS	MATEMÁTICA
25	25	10	10	-	30

PRIMER SELEC	ÚLTIMO SELEC 2017	ARANCEL
718,15	594,00	\$2.950.800

## ÁREA: FORMACIÓN FUNDAMENTAL



Comunicar discursos en forma oral y escrita, basándose en los recursos lingüísticos académicos para desempeñarse en situaciones del ámbito profesional (AVANZADO).



Integrar equipos de trabajo desarrollando habilidades sociales y de autogestión, para potenciar la capacidad de crear valor desde su profesión (INTERMEDIO).



Actuar con sentido ético y responsabilidad social en el ejercicio profesional con criterios ciudadanos para el desarrollo sustentable del entorno (INTERMEDIO).



Comunicarse en forma oral y escrita en un idioma extranjero, principalmente inglés o como alternativa alemán o francés (INTERMEDIO).

## ÁREA: FORMACIÓN CIENCIAS BÁSICAS Y DISCIPLINAR



Proyectar la evolución de las variables del entorno macro y micro económico - para comprender la dinámica de la economía global o sectorial y evaluar su impacto en el desempeño de organizaciones del ámbito público o privado (AVANZADO).



Diseñar estrategias organizacionales -corporativas, empresariales, de negocios y funcionales- en vinculación con el entorno macroeconómico e industrial en el cual se inserta la organización (AVANZADO).



Gestionar las funciones organizacionales -financieras, comerciales y de marketing, operaciones, gestión de personas, legales y tecnologías de información- para contribuir al logro de los objetivos corporativos de instituciones públicas o privadas (AVANZADO).



Fortalecer, a través de la formación disciplinaria, el valor de la responsabilidad social, la innovación y el emprendimiento - impulsando la creación y liderazgo de proyectos de negocios (AVANZADO).

# INGENIERÍA COMERCIAL MENCIÓN ADMINISTRACIÓN

Año1		Año2		Año3		Año4		Año5		
NIVEL I	NIVEL II	NIVEL III	NIVEL IV	NIVEL V	NIVEL VI	NIVEL VII	NIVEL VIII	TRIMESTRE		
								I	II	III
Técnico				Licenciatura				Título Profesional: Mención Administración		
Matemática		Cálculo	Álgebra	Estadística I	Estadística II	Econometría	Inteligencia de Marketing	Marketing Estratégico	Implementación Estratégica	Gestión Directiva de Personas
Administración		Gestión de Personas	Marketing	Conducta Organizacional	Negociación y Manejo de Conflictos	Dirección Estratégica	Derecho Tributario	Métodos Cuantitativos para la Gestión	Tópicos Avanzados en Finanzas	Responsabilidad Social Empresarial
Taller de Ofimática		Sistemas y Tecnologías de la Información	Administración de la Producción I	Macroeconomía II	Administración de la Producción II	Organización Industrial	Historia del Pensamiento Económico	Electivo I	Electivo II	Electivo III
Economía		Macroeconomía I	Microeconomía I	Módulo Integrador I	Derecho Laboral y Comercial	Evaluación Privada y Social de Proyectos	Módulo Integrador II			Módulo Integrador III
Contabilidad		Costos	Finanzas I	Comprensión de Contextos Sociales	Microeconomía II	Finanzas II	Responsabilidad Social			Práctica II
Comunicación Oral y Escrita I	Comunicación Oral y Escrita II	Autogestión del Aprendizaje	Trabajo en equipo y Desarrollo de Habilidades Sociales	Idioma Extranjero V	Comprensión de Contextos Culturales	Ética y Responsabilidad Social				
Idioma Extranjero I	Idioma Extranjero II	Idioma Extranjero III	Idioma Extranjero IV		Idioma Extranjero VI	Deportivo II				
			Práctica I		Deportivo I					